

## كيف تبدأ التسويق بالعموله ( افلييت ماركتينج )

اصبح الانترنت شئ اساسى فى حياتنا اليوميه فلا يوجد شخص لا يستخدم الانترنت حاليا او على الاقل يعرف الانترنت و لكن لا يستخدمه لذا فاتجهت العديد من الشركات لعمل متاجر الكترونيه لها و بدأت ببيع منتجاتها عبر الانترنت نظرا لعدد مستخدمين الانترنت المهول و هو ما يعرف بالتسوق اونلاين و لكن هذه الشركات قمت بمنح الفرصه الى اى شخص حيث يمكنه التسويق الى اى منتج لديهم و يحصل على عموله لذا اليوم سنتعرف على ما هو التسويق بالعموله و كيفيه البدء فيه و كل الاشياء التى ستحتاجها و ايضا ساعطيك استراتيجيه مجانيه رائعه للعمل فى التسويق بالعموله .



### اولا ما هو التسويق بالعموله :

التسويق بالعموله هو ان هناك شركه تقوم ببيع منتجات اونلاين على سبيل المثال شركه امازون و تريد الحصول على مبيعات اكيده و سنتعرف على معنى كلمه اكيده بعد قليل فتقوم هذه الشركه بتقديم قسم بالموقع الخاص بهم اسمه التسويق بالعموله و هو ببساطه انك تقوم بالتسجيل فى هذا القسم كمسوق و من ثم يصبح لديك حساب تسويق على امازون فتقوم انت باختيار المنتج الذى تريد التسويق له فيعطيك امازون رابط

خاص بك لنفس المنتج بمعنى انه عندما يتوجهه اى شخص لهذا الرابط و يشتري المنتج سيعرف امازون ان هذا الشخص قام بالشراء عن طريق الرابط الخاص بك و بالتالى يعطيك نسبة و هذه النسبه تختلف من موقع لآخر و الان ما معنى كلمه مبيعات اكيدة حيث ان اذا قامت الشركه بعمل اعلانات ستتفق اموال و لكن لا غير معروفه نسبة المبيعات التى ستحصل عليها فيمكن ان تقوم بانشاء حمله اعلانيه و لا تحصد اى مبيعات او مبيعات قليله فهنا ستكون خسرت اموال الاعلان و لم تحصل على مبيعات و لكن التسويق بالعموله هو افضل للشركات لانها لا تدفع لك الا اذا قام الشخص بالشراء فبالتالى جميع الشركات التى تمتلك مواقع و تبيع منتجاتها عليها مثل امازون و ايباي و على اكسبريس و اى موقع تسوق اونلاين يقدم قسم التسويق بالعموله .

## اقسام التسويق بالعموله :

ان التسويق بالعموله لا يقتصر فقط على تسويق المنتجات عبر مواقع التسوق الالكترونى بل هناك اقسام اخرى للتسويق الالكترونى حيث يمكنك التسويق للمنتجات الرقمية و المنتجات الرقمية هى الاشياء التى تستخدمها عبر الحاسوب كالبrowser حيث معظم المواقع التى تقدم برامج مثل شره ادوبى تمكّنك ايضا من الربح من التسويق بالعموله للبرامج الخاصه بها و ايضا من المنتجات الرقمية المواقع التى تبيع الدومينات و الاستضافات كموقع جودادى و غيره كما ايضا من ضمن المنتجات الرقمية التى يمكنك التسويق لها الكورسات الاونلاين حيث هناك منصات تتيح لك التسويق للكورسات كالمنصه الشهيره يوديمى .

## اهم منصات التسويق الالكترونى :

فكما ذكرنا ان تقريبا جميع المنصات التى تقدم منتجات لديها قسم التسويق لاعموله و لكن الان ساخبرك باهم منصات التسويق الالكترونى و لماذا يجب عليك العمل بها .

### (1) امازون :



يعد موقع امازون هو الموقع الاول على العالم فى التسوق اونلاين فهو يعتبر افضل منصه يمكنك العمل عليها و ايضا انه يحتوى على اقسام عديده يمكنك العمل بها كالكاتب و المنتجات و المنتجات الرقمية ايضا و غيرها فهو موقع يعتم عليه الاجانب فى شراء الاشياء التى يرويدونها من خلاله فهذا يعنى انك اذا قمت بالتسويق لمنتج من خلاله فانت تضمن ان ستحصل على مبيعات .

**(2) ايباى :**



ايباى هو الموقع الثانى عالميا للتسوق اونلاين فهو ياتى بعد امازون كما ان لديه جمهوره الذى يفضلون الشراء من خلاله فيمكنك العمل عليه ايضا .

**الاشياء التى ستحتاجها لبدء التسويق اونلاين :**

**(1) موقع خاص بك :**



لكى تكون مسوق الكترونى ناجح يجب ان يكون لديك موقع الكترونى خاص بك تقوم بعمل مقالت به و تضيف روابط الافليت الخاص بك حيث انك اذا قمت بالعمل بطريقه نشر رابط الافليت فى مواقع التواصل الاجتماعى فهذا لن يعود عليك باى شئ فيجب ان يكون لديك جمهور يثق بك لكى يقوم بشراء المنتجات التى تقدمها و لقد شرحنا كيفيه انشاء موقع احترافى فى هذا المقال حيث يمكن على سبيل المثال انشاء موقع مختص بنيتش معين و النيتش هو المجال الذى ستعمل به حيث انه يجب عليك اختيار مجال محدد على سبيل المثال مجال الرياضه فنقوم بكتابه مقالات عن الرياضه فالبعد منها يكون عام اى بدون ان تضع رابط احاله و بعدها يكون خاص حيث تقوم باختيار المنتج الذى ستريد التسويق له ومن ثم تقوم بعمل مراجعه له على موقعك و اضافه رابط الافليت و ساخبرك كيف يمكنك الحصول على جمهور و زيارات لموقعك ايضا هناك شئ مهم يجب علي ان تهتم به و هو العمل على المحتوى الاجنبى ليس العربى فاذا كانت لغتك الانجليزيه قويه او متوسطه فيمكنك العمل و كتابه مقالات باللغه الانجليزيه و سيكون هذا افضل اما اذا كانت لغتك ضعيفه فيمكنك العمل على المحتوى العربى و استخدام منصات افليبت عربيه مثل منصفه سوق دوت كوم .

## (2) الجمهور :

الجمهور هو يكون مشكله اى شخص يبدا فى مجال التسويق بالعموله حيث انه لا يعرف من اين يجلب جمهور للموقع الخاص به و بالتالى يحصل على مبيعات لذا فساخبرك باستراتيجيه يمكنك من خلالها الحصول على زوار جمهور لموقعك .



يمكنك الحصول على جمهور كبير جدا من خلال المنتديات حيث ان المنتديات تحتوى على عدد كبير من الاعضاء المتفاعلين الذين يمكنهم الدخول الى الموقع الخاص بك و ايضا الدخول الى رابط الافلييت و لكن لا يمكنك ان تقوم بنشر موقعك فى اى منتدى فبهذه الطريقه لن تحصل على شئ فيجب عليك الدخول الى منتديات مهتمه بنفس النيتش الذى تعمل به فاذا كنت تعمل بمجال الرياضه يمكنك الدخول الى منتديات تهتم بالرياضه و عندما تتضم الى المنتدى يجب عليك اولا التفاعل فى المنتدى حتى لا يعتقد المنتدى انك سبام تقوم بالنشر فقط بل تفاعل فى المنتدى و قوم بنشر المقالات العامه التى تحدثنا عنها و عندما يبدأ موقعك فى الحصول على جمهور قم بنشر المقالات التى تحتوى على رابط الافلييت و يمكنك ايجاد هذه المنتديات من خلال جوجل او اذا كنت لا تعرف كيف تجلب منتديات مهتمه بنفس النيتش فهناك موضوع سيوضح لك كيفية الحصول على منتديات مهتمه بالنيتش الخاص بك يمكنك قراءته من هنا